

20 НОЯБРЯ '16/ Москва, ВДНХ пав.75

SNpro "FORUM "

На 15000 кв. м пройдут многочисленные мастер-классы, показательные выступления, семинары и лекции от знаменитых спортсменов — любимцев миллионов, а также от ведущих экспертов индустрии — звёздных спикеров из Англии, США, Армении и России, первых лиц крупнейших фитнес-сетей. Бизнес-форум «SN PRO» — это освещение самых прогрессивных разработок в этом сегменте рынка, установление международных связей, расширение возможностей и получение бесценного опыта.

БИЗНЕС ФОРУМ

09.30 -10.50

Тема: Внутренний маркетинг: свежие идеи по удержанию клиентов

- внутренний маркетинг как способ формирования добавленной ценности клуба для клиента
- эффективные способы коммуникации с клиентом клуба: носители и поверхности в клубе и прочие возможности
- система регулярного общения с членами клуба: периодичность, цели и задачи, медиа-план
- как измерить эффективность?

Спикер: Екатерина Калинина

11.00-12.20

Тема: Как повысить продажи в Фитнес клубе? Практика мирового рынка.

Спикер: Doug Miller (IHRSA Europe Council)

12.30-13.50

Тема: «Дополнительные услуги, дополнение или основа выручки в общей структуре продаж на развивающемся рынке фитнес услуг»

Тезисы:

- Что мы подразумеваем под словосочетанием «Дополнительные услуги»?
- Структура продаж фитнес-клуба и ее изменения с течением времени. Дополнительные услуги— основа выручки фитнес-клуба ближайшего будущего.

- Организационная структура для эффективных продаж дополнительных услуг
- Взаимодействие подразделений клуба для усиления продаж
- Выявляем потребность клиента, формируем заинтересованность, конкретизируем цель и задачу, предоставляем инструмент достижения цели и задачи, реализуем цель и задачу. Уровень качества сервиса и результат клиента – основа высоких и постоянных продаж.

На Вышеизложенные вопросы и на многие другие, я дам простые и не очень ответы, опираясь на свою двадцатилетнюю успешную практическую деятельность в фитнес индустрии.

Спикер: **ЕВГЕНИЙ ШАТРОВ**

«Управляющий фитнес-клубом «Арт-Спорт» в течении 9 лет с этапа завершения строительства, достигнутые финансовые показатели 2015 года стали рекордными.
Вице-президент «Национального фитнес-сообщества» по финансово-экономическому развитию фитнес-индустрии.

Преподаватель кафедры «Менеджмент в фитнес-индустрии» Университета «Синергия».
Независимый бизнес-тренер и консультант, автор и ведущий обучающих семинаров и лекций с 2003 года.
Победитель премии «Фитнес-профессионал года 2010» в номинации «Лучший управляющий».
Опыт работы в сфере физической культуры, спорта и фитнеса более 20 лет».

13.50-14.20 Кофе брейк

14:20-15.40

Тема: Есть ли у тебя конкуренты? Методы оценки локального рынка.

- Зачем анализировать своих конкурентов?
- Что это дает для построения позиционирования вашего проекта?
- Какими методами можно проводить конкурентную аналитику?

Ответы на эти вопросы помогут выстроить грамотную конкурентную стратегию вашего клуба.

Спикер: Ольга Киселева - Директор по развитию сети фитнес-клубов World Gym в России.
Спикер многочисленных бизнес форумов. Закончила МГУ им Ломоносова, экономический факультет, кандидат экономических наук. Дополнительное образование: курс Faculte Libre des Sciences de la Communication (Университет Сорбонна), курс Faculte Libre des Sciences de la Communication (Университет Сорбонна) и факультета журналистики МГУ им. Ломоносова, «PR-технологии».

15:40-17.00

Тема: НОВАЯ МОДЕЛЬ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛЬНОГО ТРЕНЕРА

- Модель мышления тренера после обучения;
- Модель мышление тренера в рамках задач фитнес клуба;
- Сукцессивный метод изучения наук в фитнесе и его недостатки;
- Симультанный метод изучения наук в фитнесе;

- Современная модель обучения персонального тренера

Спикер: **Мирошников Александр** - кандидат биологических наук, проректор по НИР Лицея «Учёный Фитнес», менеджер по обучению и развитию персонала ЦСД «Кимберли Лэнд».

17.10 – 18.00 **Круглый стол. Обсуждение тенденций фитнеса.**

Doug Miller (IHRSA Europe Council), Ольга Киселева (World Gym Russia), Екатерина Калинина (Армения, Multi Wellness Center) Евгений Шатров (Россия, АРТ-СПОРТ), Анастасия Юсина (США GRAVITY Studio), Алексей Каширин (Россия, Фитнес Система), Александр Мирошников (Россия, ФК Кимберли Лэнд, Лицей Ученый фитнес)

Место проведения: м. ВДНХ, пав. 75

Процедура оформления участия:

1. Необходимо написать ФИО, телефон, выбрать тип платежа и отправить сообщение на info@fitschool.ru. Или позвонить по телефону: +7 (495) 981-04-47 +7 909-961-08-88
2. Оплата участия:
 - На сайте: <http://www.shop.infofit.ru/collection/biznes-konsalting>
 - ОПЛАТА НАЛИЧНЫМИ, по адресу: г. Москва, 4-ый Добрынинский пер., д.8/10, клуб «Сити Фитнес»
 - ОПЛАТА ПО БЕЗНАЛИЧНОМУ РАСЧЕТУ (ОН-ЛАЙН через интернет банк или в любом отделении банка):

ООО «СпортФит»

Место нахождения: 119121, г. Москва, ул. Смоленская, д. 7, ПОМ. 1

ИНН 7704814136

КПП 770401001

Р/с 40702810600000008120

БИК 044525555

К/с 30101810400000000555 в Дополнительном офисе № 62 «Новый Арбат» ОАО «Промсвязьбанк»

ОГРН 1127746634333

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Бизнес форум

При оплате	
До 1 октября	4000, 00
До 15 октября	5000, 00
До 15 ноября	6000, 00
После	7000, 00

